

# CONVAINCRE et vendre

## DEES Marketing

BAC+3

- Vous êtes :** Titulaire d'un Bac+2
- Vous souhaitez :** Comprendre et analyser des marchés  
Contribuer à la politique Marketing  
Manager des équipes commerciales et marketing
- Vous aimez :** L'analyse  
L'innovation et la conquête de marchés  
L'animation d'équipe
- Emplois :** Assistant acheteur  
Assistant marketing  
Commercial/Délégué commercial
- Perspectives :** Chef de Produit/Responsable Marketing  
Responsable commercial  
Directeur de magasin

Les **+** ESUP  
14  
«semaines  
Entreprise»  
Formule **Classique**  
ou **alternance**

### LES TEMPS FORTS DE LA FORMATION

*Marketing stratégique (approches stratégiques, business plan...)* *Economie, management, droit*  
*Marketing opérationnel (plan d'action, budgets,* *Culture générale européenne*  
*marchés B to C, B to B...)* *Langues vivantes étrangères*  
*Marketing international (caractéristiques principales...)* *(anglais + allemand*  
*Marketings spécifiques (services, industrie, secteur bancaire)* *ou espagnol)*  
*Techniques de gestion appliquées au Marketing :*  
*tableaux de bord, gestion budgétaire*



### Découvrez nos autres pôles



ESUP LAVAL  
11 rue Émile Brault - BP0327  
53003 Laval CEDEX  
Tél. 02 43 64 37 30 - laval@esup.fr

  
Ecole Supérieure de Commerce et Management  
www.esup.fr - esup@esup.fr

ESUP RENNES  
31 rue Mgr Duchesne  
35000 Rennes  
Tél. 02 99 31 42 43 - rennes@esup.fr